

Presentation Skills



プレゼンテーションスキルを高める実践的コース

ビジネスの国際化が進む中で、海外のビジネスパーソンに意見やアイデアを求められる機会が増えてきています。「契約の承諾」やビジネスでさらに良い関係を築く為には、効果的なプレゼンテーションが重要な役割を果たしますが、優れたプレゼンテーションの準備や発表は骨の折れる作業になる事が多々あります。プレゼンテーション成功の為の様々な要因に閉口している方も多いのではないのでしょうか。しかしながら、これら一連の作業がプレゼンテーションの成否を決定する要因であり、必要な作業を成り行きに任せては成功からほど遠くなってしまいます。

成功するプレゼンテーションとは目的が明確であり、聞き手のニーズが考慮され興味を持たせるものです。簡単に思われるかもしれませんが、例え自信を持って臨んでも聞き手の関心を失ってしまったり、スライドやテクノロジーに頼り過ぎてしまう事があります。また全てを暗記して完璧なピッチでプレゼンテーションを行ったとしても、聞き手とのインタラクションを無視したものになってしまう場合があります。ナーバスになりすぎてしまったり、詳細を詰め込みすぎてしまったり、プレゼンテーションを成功させるのは容易ではありません。加えて日本人ビジネスパーソンは、言語の壁や異文化間のプレゼンテーションスタイルにも対応しなければなりません。

プレゼンテーションスキルコースは、受講者の既存スキルを磨き、プロフェッショナルで印象的なプレゼンテーションを行えるようにデザインされています。受講者は言語や異文化におけるプレゼンテーションスタイルの相違を学び、最新の効果的プレゼンテーションスタイルを身に付けます。受講者の自信を高め、実践的なプレゼンテーションスキルの向上を目的としたコースです。

Presentation Skills

コース概要

イントロダクション / コース概要 / プレゼンテーションの準備 / 聞き手のニーズの把握 / 文化の相違

効果的なイントロダクションと強いインパクトについての考察 / 身体的なスキル / 聞き手の関心を引く効果的な方法 / コミュニケーションスタイル / プレゼンテーションのスムーズな進め方

ビジュアルエイド(視覚補助)の活用 / プレゼンテーションの傾向 / ハイライトと強調 / 印象的なスライド

プレゼンテーション本体 / 聞き手の関心とニーズ / 情報収集の為に傾聴力 / ウォイストレーニングと効果的な話し方 / アイデアの関連付け / シークエンシング / 円滑にプレゼンテーションを進めるテクニック

内容の要約とクロージング / 積極的傾聴 / 効果のあるクロージング 質疑応答 / 質問の内容の明確化と確認 / プレゼンテーションが遅延した場合の対応

プレゼンテーションの実践(プレゼンテーションの実戦演習後は、グループフィードバックセッションで評価・検証されます。)

プレゼンテーションスキルコースは、週に1回90分のクラスを受講する 8-12週間のコースです。

最初の6週間でディスカッションや練習を通してプレゼンテーションのセオリーを学び、続く4週間のクラスで学習した内容を実践するカリキュラムとなっています。受講者は各自がプレゼンテーションの準備をし実際にプレゼンテーションを行い、それぞれのプレゼンテーションの聞き手として質疑応答に参加します。プレゼンテーションスキルコースは、促進的で業務に関連のあるトレーニングを提供し受講者のプレゼンテーションスキルの向上を目標とした構成となっています。

(コースの内容は生徒数やレベルによって変更される場合があります。)

